

ERP/Warenwirtschaft

ORLANDO

Kaufmännische Software



Auftragsbearbeitung & CRM
Materialwirtschaft & Workflow
Produktion, Kapazitätsplanung
Lager & Versand
E-Commerce



Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Ein vollständiges Abbild Ihres Unternehmens

Die gesamte Kette der operativen Tätigkeiten Ihres Unternehmens wird von ORLANDO-WAWI abgedeckt, von der ersten Anfrage eines Interessenten bis zur Schlussrechnung.

Vom Vertrieb über den Einkauf, von der Produktion bis zur Auslieferung arbeiten alle Bereiche Ihres Unternehmens zur Erfüllung von Kundenaufträgen mit einem einheitlichen Programm und einem gemeinsamen Datenbestand.

Dabei ordnet sich Ihr Unternehmen nicht der Software unter. Diese passt sich in Ihre Unternehmenskultur ein und hilft einfach und zuverlässig, Fehler zu vermeiden und Aufträge vollständig auszuführen.

Bedarfsgerechte Benutzerführung

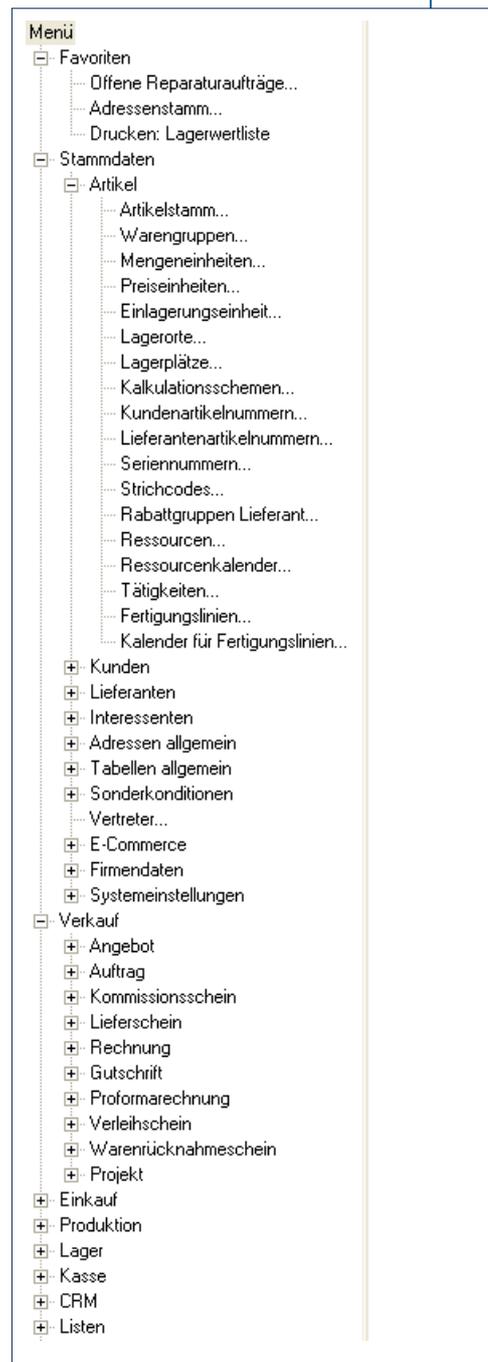
Der Nutzen eines ERP-Systems für Ihr Unternehmen hängt davon ab, wie gerne Ihre Mitarbeiter damit arbeiten. Klare, einfache Bedienung und geringer Eingabeaufwand steigern die Freude an der Arbeit im System.

ORLANDO hält sich durchgehend an den Windows-Standard, sodass für Benutzer gängiger Programme der Lernaufwand minimal ist. Darüber hinaus ist ORLANDO aber auch ohne zusätzliche Mausklicks vollständig per Tastatur bedienbar.

Alle Belege sind einheitlich aufgebaut, vom Angebot bis zur Rechnung und von der Anfrage bis zur Eingangsrechnung. Ohne Umstellung kann ein Mitarbeiter verschiedene Tätigkeiten ausführen.

Die Autostartfunktion und die Favoriten bringen jedem Mitarbeiter die Menüpunkte auf seinen Bildschirm, die er am häufigsten zu bearbeiten hat.

Als zusätzliche Gedächtnisstütze dient die durchgängige Online-Hilfe.



Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Intelligenz in den Stammdaten

Ob Artikel, Kunden oder Lieferanten: Qualität und Reichhaltigkeit der Stammdaten bestimmen den Automatisierungsgrad Ihres Unternehmens.

ORLANDO-WAWI sorgt mit einer reichen Fülle von Stammdatenkriterien für eine Datenvernetzung, die den Eingabeaufwand in allen Phasen der Geschäftsabwicklung stark reduziert.

Das geht bis hin zum EAN-Code oder der ARA-Kennzeichnung bei Artikeln, zu Mitarbeitern und Abteilungen oder der Vertreterzuordnung für Kunden und zu verschachtelten Rabatt- und Preisstaffelungen quer über Artikel, Kunden und Lieferanten.

Name	Einstandspreis	WEH
Bernsteiner GmbH & Co KG	74,50	EUR
Holzbauer Ges.m.b.H.	83,30	EUR
Schmidinger	88,00	EUR

Nur so viel wie nötig

ORLANDO-WAWI gestattet eine lernende Stammdateneingabe. Für Angebote oder Anfragen muss noch nicht alles ausgefüllt sein. Erst wenn der Fortschritt des Geschäftsfalls es erfordert, wird die Eingabe der dafür benötigten Einträge verlangt.

Vorbild, Kopie und Gruppe

Zur Reduzierung des Eingabeaufwandes können Artikel, Kunden oder Lieferanten ebenso wie Aufträge oder Bestellungen kopiert und nur in den erforderlichen Details abgeändert werden. Für viele Einträge kann auf ein Vorbild zugegriffen werden. Mehrstufige Warengruppen für Artikel oder Zahlgruppen für Kunden und Lieferanten erleichtern die Arbeit noch weiter.

Stammdaten-Import

ORLANDO-WAWI bietet auch Schnittstellen, um Artikeldaten aus elektronischen Katalogen der Lieferanten zu importieren. Ebenso können Adresdaten aus bestehenden bzw. zugekauften Datenbeständen zur Marktbearbeitung durch den Vertrieb als Interessenten importiert werden.

Volltextsuche in den Stammdaten

Eigen-/Fremdartikelnummernverwaltung

Fremdsprachige Belege und Auswertungen

Dokumentenverwaltung

ARA - Abrechnung mit Packstoffstückliste

Barcode (EAN)-Verwaltung im Artikelstamm mit allen gängigen Barcodeformaten (EAN-13, EAN-8, Code 128, Code 39 etc.)

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Flexibilität in der Datenverkettung

ORLANDO-WAWI schränkt Ihre operative Flexibilität nicht ein:

Mehrere Preislisten und Rabattsysteme ergänzen sich mit Kunden- oder Lieferantenvereinbarungen zu mächtigen Vertriebswerkzeugen.

Alternative Lieferanten, Ersatzartikel oder Folgeprodukte sind ebenso wie Seriennummern oder Chargen bereits vorgesehen. Damit stärken Sie ohne Mehraufwand Ihre Flexibilität.

Breite und Tiefe von Stücklisten sind unbegrenzt. Damit ist die Darstellung auch komplexer Strukturen in übersichtlicher Form möglich.

Die Variantenfähigkeit von Stücklisten und Setartikeln verhindert ein Aufblähen der Stammdaten.

Pos	Artikelnummer	Menge	MEH	Einzelpreis	Rab1	Rab2	Rab3
Positionen aus Lieferschein '10-004' vom 23.4.2010, Lieferscheindatum ist Leistungsdatum:							
0001	215-C-5	25,00	Stk	267,00			
Drehstuhl mit 5 Rollen							
0002	410-E-001	10,00	Stk	37,80			
Ersatzteilset für Drehstuhl							

Geschäftsfall							
AN	10-011 / 2	10,00	Stk	BERKEL	10,00	Stk	410-E-001 Ersatzteilset für Drehstuhl
AU	10-005 / 2	21.04.2010	BERKEL	10,00	Stk	410-E-001	Ersatzteilset für Drehstuhl
LI	10-004 / 2	23.04.2010	BERKEL	10,00	Stk	410-E-001	Ersatzteilset für Drehstuhl
RE	10-005 / 2	23.04.2010	BERKEL	10,00	Stk	410-E-001	Ersatzteilset für Drehstuhl
BE	10-003 / 1	21.04.2010	SCHMIDING	1.000,00	Stk	900-L-002	Sk. Schraube M6 x 35
WE	23.04.2010, 08:26:27	1.000,00	Stk	900-L-002	Stk	Schraube M6 x 35	
EL	10-003 / 1	23.04.2010	SCHMIDING	1.000,00	Stk	900-L-002	Sk. Schraube M6 x 35
ER	10-001 / 2	28.04.2010	SCHMIDING	1.000,00	Stk	900-L-002	Sk. Schraube M6 x 35

Uneingeschränkte Konditionen

Unterschiedliche Preis- und Rabattsysteme werden nicht nur an der Artikelgruppe oder am einzelnen Artikel hinterlegt, sondern bei Bedarf auch am Kunden oder Lieferanten. Exakte Standardvorgaben setzen der Phantasie bei Kundenvereinbarungen keine Grenzen.

Variantenreiche Artikel und Stücklisten

Mehrere Lieferanten für ein und den selben Artikel sind ebenso wenig ein Problem wie Ersatz- oder Folgeartikel. Auch Seriennummern oder Chargen mit Ablaufdatum sind vorgesehen.

Setartikel sind ebenso Teil des Spektrums wie beliebig komplexe Stücklisten, die aus Zukauf- und Eigenproduktionsteilen bestehen und aus CAD-Systemen importiert werden können. Mit Variantenstücklisten entfällt die Notwendigkeit, Artikel mit unterschiedlichen Ausführungen mehrfach zu führen.

Die Stammdaten als Drehscheibe

Ob Artikel, Lieferant oder Kunde: Ausgehend von den Stammdaten können alle damit verbundenen Vorgänge eingesehen und nachbearbeitet werden. Ein Wechsel der Programmodule entfällt.

Durch die eingebaute Dokumentenverwaltung ist auch der Zugriff auf Zeichnungen, Schriftverkehr oder e-Mails immer gegeben.

*Gesamtüberblick
je Geschäftsfall*

Setartikel-Verwaltung

*Automatisch
vorgeschlagene
Ersatzartikel*

Folgeartikel

*Zeichnungsnummern
inkl. Index-Verwaltung*

Seriennummernführung

*Chargen
inklusive Ablaufdatum*

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



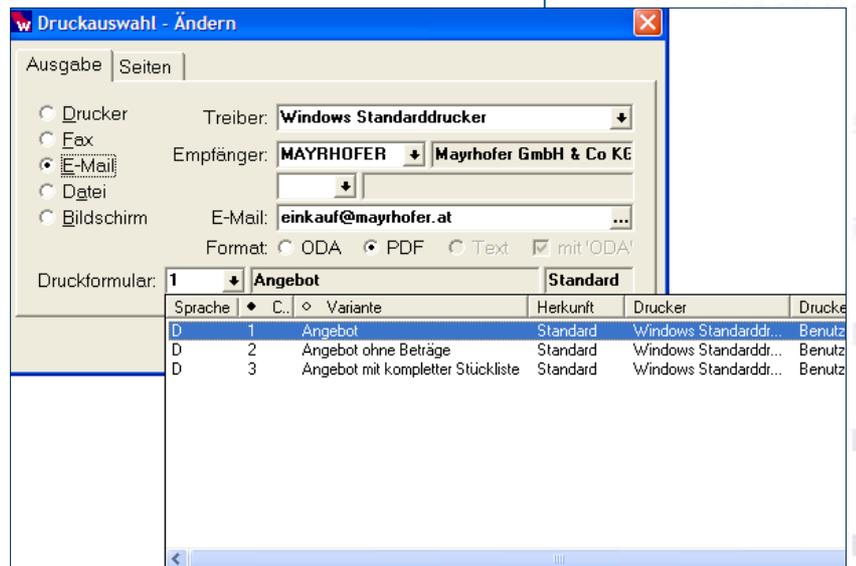
Individualität und Kommunikation

In der heutigen Geschäftswelt sind Veränderungen an der Tagesordnung.

ORLANDO-WAWI erlaubt Ihnen, auf Kundenbedürfnisse oder Marktveränderungen durch jederzeitige Änderungen an Aufträgen oder Stammdaten individuell einzugehen oder Irrtümer zu korrigieren.

Eine mehrstufige Berechtigungsstruktur hält diese Individualität in geordneten Bahnen und verhindert Missbrauch.

Die flexible Oberflächengestaltung bringt jedem Mitarbeiter die für ihn relevantesten Ansichten und Daten auf den Monitor.



Änderungen jederzeit einfach

Stammdaten oder Belege können jederzeit abgeändert werden. Auch globale Änderungen stellen keinen Aufwand dar.

Irrtümer leicht ausbessern

Voreilig ausgestellte Belege werden durch einfaches Löschen rückabgewickelt, der Auftrag und alles, was daran hängt, ist wieder im vorherigen Stadium. Korrektur und erneute Ausstellung des Belegs führt ohne großen Aufwand und nachvollziehbar zum gewünschten Ergebnis.

Gestaffelte Berechtigungen

Damit die Flexibilität nur so weit reicht, wie es Ihren Unternehmensgrundsätzen entspricht, enthält ORLANDO ein gestaffeltes Berechtigungssystem. Sie entscheiden, wer welche Aktionen ausführen, welche Daten verändern oder auch nur einsehen darf.

Kommunikation mit System

Ohne Zeitverzug oder zusätzliche Arbeit werden Belege per Email, Fax oder EDI-fakt mit Lieferanten oder Kunden ausgetauscht.

Auf Knopfdruck verbindet Sie das System telefonisch mit ihrem Ansprechpartner. Bei eingehendem Anruf öffnet sich das Stamblatt.

Mandantenfähigkeit

*Benutzeroberfläche
Deutsch / Englisch*

*Benutzerbezogene
Zugriffsrechte
auf Daten und Funktionen*

*Benutzerdefinierte
Ansichten*

*Individuelle
Gültigkeitsprüfung von
Benutzereingaben und
Systemzuständen*

*Integrierte Telefonanlagen-
kommunikation*

TAPI ein-/ausgehend

*Datenausgabe
(Belege, Listen, etc.)
via Drucker, Email, Fax*

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



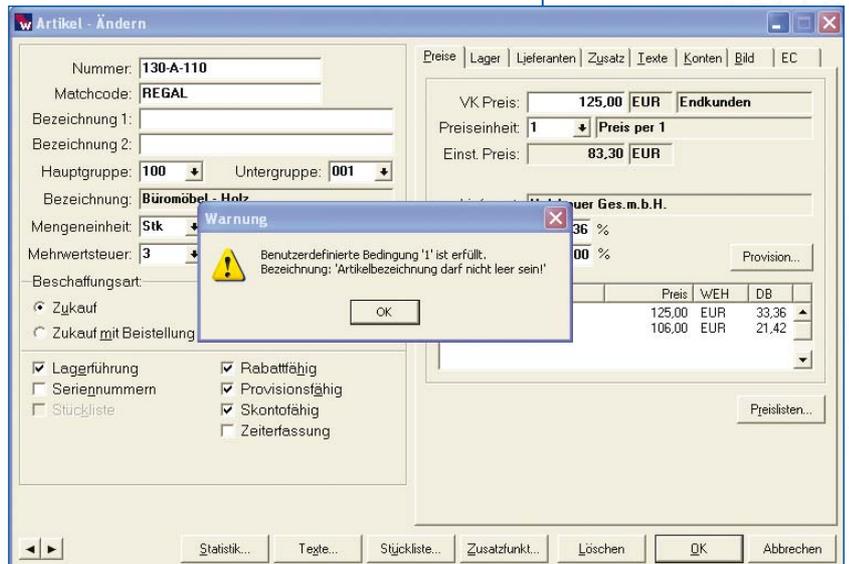
Sicherheit in den Prozessen

Effizientes, unterbrechungsfreies und fehlerarmes Arbeiten ist ein wichtiger Schlüssel zum Unternehmenserfolg.

Mit zahlreichen Automatismen sorgt ORLANDO-WAWI für einen effizienten, durchgängigen Workflow und dafür, dass Fehler und Probleme nur schwer entstehen können. Das minimiert den Aufwand für Korrekturen.

Dort wo sie dennoch passieren, unterstützt ORLANDO-WAWI ihre Behebung mit vollständiger Nachvollziehbarkeit aller Änderungen.

Selbst der totale Serverausfall verliert seinen Schrecken, denn durch transaktionsbasierter Datensicherung kann der Betrieb nach kürzester Unterbrechung auf Basis aktueller Daten wieder aufgenommen werden.



Volle Unterstützung für effizienten, fehlerarmen Workflow

Intelligente Datenverkettungen wie zwingend zu berücksichtigende Folgeartikel sparen Eingabeaufwand und eliminieren Fehlerquellen. Darüber hinaus wird die Prozess-Sicherheit durch Workflow-Tools unterstützt. In Abhängigkeit von Datenbankzuständen und Benutzereingaben weisen sie Benutzern ihre nächsten Aufgaben zu. Inklusive Benachrichtigung per Email und Kontrolle der Erfüllung. Das hindert Mitarbeiter am Vergessen und hilft den Gesamtprozess zu optimieren.

Nachvollziehbare Datenbankänderungen

Selbstverständlich ist in ORLANDO-WAWI die Überwachung aller Änderungen in der Datenbank. Sie kann zur schnelleren Problemaufdeckung individuell konfiguriert werden. Das macht Fehler und bewussten Missbrauch nachvollziehbar und hilft, Folgeschäden gering zu halten.

Verlustfreie Datenwiederherstellung

Das Zusatzmodul ORLANDO-HotBackup sendet die Daten nach jeder Transaktion live an die Sicherungskopie der Datenbank. Dadurch kann selbst bei Katastrophen wie einem Server- oder Massenspeicherversagen der Betrieb unmittelbar nach dem Neuaufsetzen des Systems ohne Datenverlust wieder aufgenommen werden. Exakt auf dem Stand von vor dem Crash.

*HotBackup
Transaktionsaktuelle
Datensicherung*

*konfigurierbare
Plausibilitätsprüfung*

*Überwachung von
Datenbankänderungen*

integrierte Workflow-Tools

*Automatische
Aufgabenverteilung und
-kontrolle*

*Zahlreiche Automatismen
zur Fehlervermeidung*

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Schlagkraft im Vertrieb

Von der ersten Anfrage bis zur Schlussrechnung kann durchgängig aus dem System gearbeitet werden.

Nichtkunden sind als Interessenten angelegt. Ansprechpartner mit persönlichen Telefon- und Faxnummern sowie Email-Adressen können hinterlegt werden, ebenso wie Vertriebsgebiete, Vertreter oder Touren.

Angebote werden rasch erstellt und können alternative oder optional zusätzliche Positionen enthalten, beliebig gestaltbare Zwischensummen erhöhen die Übersichtlichkeit.

Preise oder Rabatte können auftragsbezogen angepasst werden. Vorgefertigte wie individuell eingegebene Texte ergänzen das Angebot.

Wiede...	Matchcode	Adresse	Bezeichnung	Beleg...	Be...
30.04.2010	BERKEL	Berkel		AN	10-001
30.04.2010	HIMMEL	Himmelbauer		AN	10-003
30.04.2010	BERNSTEIN	Bernsteiner Gmb...		AN	10-012
30.04.2010	KREMPLMAY	Kremplmayr		AN	10-015
31.05.2010	WINKLER	Winkler		AN	10-013
31.05.2010	KRONSTEIN	Kronsteiner		AN	10-014
31.05.2010	KRONSTEIN	Kronsteiner		AN	10-017
01.06.2010	OSTERMANN	Ostermann	Wegen Besuch kontaktieren	K	
16.06.2010	MAYRHOFER	Mayrhofer GmbH...	Termin mit Einkaufsleitung vereinbaren	K	
28.06.2010	KÖHLER	Köhler & Resch	Anrufen wegen Sommeraktion	K	

Word-ähnliche Formatierungsmöglichkeiten erlauben eine ansehnliche Gestaltung und machen Begleitschreiben überflüssig.

Notizen, Terminvorlagen und Dokumente können mit dem Interessenten und/oder mit dem Angebot verknüpft werden. Sie unterstützen den Verkäufer bei seiner Arbeit und bieten ihm stets einen vollständigen Akt.

Auf Knopfdruck wird der Interessent zum Kunden, das Angebot zum Auftrag, entweder ganz oder mit Positionenauswahl.

Rahmenaufträge sind dabei ebenso leicht abzubilden wie Kundenprojekte oder ein Verleihgeschäft. Natürlich können auch zu diesem Zeitpunkt noch Preise und Konditionen angepasst werden. Bei der Eingabe des vereinbarten Lieferdatums hilft der Kalender, der Arbeits- und Feiertage kennt.

Zu jeder Zeit kann der Verkäufer die Historie und den Weg des Auftrags verfolgen. Ohne zeitraubende Rückfragen, etwa im Einkauf, ist er stets auskunftsfähig. Auf einen Blick sieht er, ob und in welchem Ausmaß ein Auftrag bereits lieferfähig ist.

Ist ein Auftrag ganz oder teilweise lieferbar, genügt ein Klick zum Erzeugen des Lieferscheins, ein weiterer erstellt die Rechnung. Nach deren Kontrolle erfolgt die Überleitung an die Buchhaltung.

Für den Barverkauf steht optional eine vollwertige Kasse zur Verfügung.

Interessentenverwaltung

Alternativangebote mit Varianten innerhalb des Angebotes

Individuelle Notizen

Wiedervorlage-Liste

Rahmenaufträge

Reklamationenverwaltung

Sonderkonditionen nach Kunden und/oder Artikel

Verleihgeschäft

Anzahlung, Teil- und Schlussrechnung



Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Effizienz im Einkauf

Von der ersten Anfrage bis zur Eingangsrechnung wird durchgängig aus dem System gearbeitet.

Lieferanten sind mit allen relevanten Daten bis hin zur Bankverbindung angelegt. Ansprechpartner mit direkten Nummern und persönlichen Email-Adressen können hinterlegt werden.

Anfragen können konventionell erstellt oder aus dem Bestellvorschlag generiert werden. Selbstverständlich mit der Möglichkeit der völligen Automatisierung über mehrere Bestellvorschläge hinweg oder positionsweise.

Vorgefertigte wie individuell eingegebene Texte mit Word-ähnlichen Formatierungsmöglichkeiten ergänzen die Anfrage und machen Begleitschreiben überflüssig.

Notizen, Terminvorlagen und Dokumente können mit dem Lieferanten und/oder mit der Anfrage verknüpft werden, Zeichnungsnummern mit dem Artikel. Sie unterstützen den Einkäufer bei seiner Arbeit und helfen, Fehler und Missverständnisse zu vermeiden. Alternative Lieferanten verbessern die Beschaffungssicherheit.

Artikeldokumente wie beispielsweise CAD-Zeichnungen werden auf Wunsch automatisch mit Anfrage oder Bestellung mitversandt.

Auf Knopfdruck wird die Anfrage zur Bestellung, entweder ganz oder mit Positionenauswahl. Dabei sind Rahmenabrufe ebenso leicht abzubilden wie Einzelbestellungen. Natürlich können auch zu diesem Zeitpunkt noch Preise und Konditionen angepasst werden. Bei der Eingabe des vereinbarten Lieferdatums hilft der Kalender, der Arbeits- und Feiertage kennt.

Flexibel auch die Disposition: Die automatische Disposition kann zur Überbrückung von Engpässen manuell übersteuert werden.

Eingangslieferscheine entstehen durch Überleitung von Bestellungen, ganz oder positionsweise. Ein Klick auf den Eingangslieferschein generiert die Eingangsrechnung. Nach deren Kontrolle erfolgt die Überleitung an die Buchhaltung.

Aus Lieferrückstandslisten werden rechtzeitig und mit wenig Aufwand Urgenzen erzeugt, die die Reaktionsfähigkeit aufrecht erhalten.

Termin	Artikel	U...	P.	Kunde	Bezeichnung1	Art
	130-A-110				Regal 110 X 180 Kiefer	M
	130-A-140				Regal 140 X 180 Kiefer	M
	130-A-170				Regal 170 X 180 Kiefer	M
	130-A-190				Regal 110 X 190 Kiefer	M
	800-K-008				Möbelrolle 25 mm Kunststoff	M
	800-K-009				Möbelrolle 30 mm Kunststoff	M
	900-L-001				Sk. Schraube M6 x 30	M
05.05.2010	130-A-170	AU	10-011	001 SEIZINGER	Regal 170 X 180 Kiefer	
06.05.2010	130-A-170	AU	10-012	001 AHAMER	Regal 170 X 180 Kiefer	
07.05.2010	999-X-001	AU	10-010	001 DEMMELHOF	fixer Standfuß zum nachrüsten Typ AV/23 schwarz	
07.05.2010	999-X-001	AU	10-010	002 DEMMELHOF	Möbelrolle zum nachrüsten Typ KA/56 sw	
10.05.2010	800-K-002	AU	10-013	004 AHAMER	Sitzfläche	
10.05.2010	800-K-003	AU	10-013	005 AHAMER	Armlehne schwarz geschäumt	
10.05.2010	999-X-001	AU	10-013	001 AHAMER	fixer Standfuß zum nachrüsten Typ AV/56 silber	
10.05.2010	999-X-001	AU	10-013	002 AHAMER	fixer Standfuß zum nachrüsten Typ AV/310 schwarz	
10.05.2010	999-X-001	AU	10-013	003 AHAMER	fixer Standfuß zum nachrüsten Typ AT/4378 schwarz	
12.05.2010	130-A-190	AU	10-014	001 KRONSTEIN	Regal 110 X 190 Kiefer	
28.05.2010	999-X-001	AU	10-015	001 BAUER	fixer Standfuß zum nachrüsten Typ AV/83 silber	
28.05.2010	999-X-001	AU	10-015	002 BAUER	Rolle zum nachrüsten Typ KA/32 schwarz	
28.05.2010	999-X-001	AU	10-015	003 BAUER	fixer Standfuß zum nachrüsten Typ AV/4711 schwarz	

- Bedarfsermittlung automatisch und terminüberwacht
- Anfrage
- Rahmenbestellung
- Bedarfsvorschau je Lieferant
- Lieferrückstands-/Urgenz-Übersichten
- Berücksichtigung von Mindestbestellmengen und Verpackungseinheiten
- Retouren
- Eingangsrechnungskontrolle



Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Klarheit in Lager und Auslieferung

Ob manuell gebucht oder über Belegerfassung: Vom Wareneingang bis hin zur Kommissionierung und Auslieferung hilft ORLANDO-WAWI, Lager und Expedit in Ordnung zu halten.

Das beginnt bei der Anpassungsfähigkeit des Systems an Ihre Lagerführung, die alle Formen des modernen Betriebs kennt und jede Komplexität zuläßt.

Ob chaotische Lagerverwaltung, Mehrlagerführung oder Lagerplatzverwaltung mit Ablaufdatum, der Fall kann nicht so kompliziert sein, dass er sich nicht abbilden ließe.

Eingegangene Waren können bis zum Abschluss der Wareneingangskontrolle mittels Sperrlagerfunktion für die Auslieferung blockiert werden.

Positionen Kommissionsschein 10-002, Albert Seizinger KG

Pos	Artikelnummer	Menge	MEH	Kommissioniert	Differenz	Geprüft	Geliefert
0001	130-A-170 Regal 170×180 Kiefer	10,00	Stk	0,00	-10,00	0,00	0,00
0002	130-A-190 Regal 110×190 Kiefer	10,00	Stk	0,00	-10,00	0,00	0,00
0003	215-C-5 Drehstuhl mit 5 Rollen	5,00	Stk	0,00	-5,00	0,00	0,00
0004	215-C-7 Drehstuhl mit 7 Rollen	2,00	Stk	0,00	-2,00	0,00	0,00
0005	800-K-003 Armlehne schwarz geschäumt	5,00	Stk	0,00	-5,00	0,00	0,00
0006	800-K-008 Möbelrolle 25 mm Kunststoff	50,00	Stk	0,00	-50,00	0,00	0,00
0007	900-L-002 Sk. Schraube M6 x 35	50,00	Stk	0,00	-50,00	0,00	0,00
0008	900-L-001 Sk. Schraube M6 x 30	100,00	Stk	0,00	-100,00	0,00	0,00

Kommissionieren... Ändern... Neuer Text... Neu... Löschen Zusatzfunkt... Se

Lager ist nicht gleich Lager

Die Führung unterschiedlicher Lagerorte ist in ORLANDO-WAWI selbstverständlich. Das Programm bietet darüber hinaus die Möglichkeit, Filial- und Außenlager zu führen und innerhalb eines Lagerortes eine Lagerplatzverwaltung.

Mit ORLANDO-WAWI wird auch das Beliefern von Händlern mit Kommissionware zum Standard-Geschäftsfall, der keine Sonderbehandlung braucht.

Bei größeren Lagern hilft eine Kommissionierungsliste unnötige Wege zu vermeiden und steigert so die Effizienz. Überprüfung der kommissionierten Ware mittels Barcode-Scanner schaltet Fehllieferungen aus.

Inventur nach Ihren Vorgaben

Auch für die Inventur stehen alle gängigen Möglichkeiten offen, ob permanent oder zum Stichtag.

Reduzierter Eingabeaufwand

Der Eingabeaufwand im Lager wird durch die Anbindung von Barcode-Scannern erleichtert, und auch die Zuordnung der Seriennummern bei seriennummerngeführten Artikeln ist eine Angelegenheit von wenigen Tastendruckern.

Lückenlose
Lagerbuchhaltung

Automatische
Lagerbewertung

Permanente und
Stichtagsinventur

Mehrlagerführung und
Lagerplatzverwaltung

Standortverwaltung
inklusive Filialen

Kommissionierung
inklusive Prüfung

Konsignationslager

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Unbürokratische Fertigung

Aus automatisch generierten Produktionsvorschlägen entstehen auf Knopfdruck Fertigungsaufträge.

Selbstverständlich mit der Möglichkeit der völligen Automatisierung über mehrere Produktionsvorschläge hinweg oder positionsweise.

Mit dem Artikel verknüpfte Dokumente, Zeichnungen oder Bilder unterstützen die Arbeitsvorbereitung und helfen, Fehler und Missverständnisse zu vermeiden.

Neben der auftragsbezogenen Produktion ist selbstverständlich auch eine Lager- oder Variantenfertigung im System vorgesehen.

PA-Nummer: 10-020		06.07.2010		
			PRODUKTIONSAUFTRAG	
			Termin: KW 33 20.08.2010	
800-K-005C				50,00 Stk
Sternfuß 5-armig mit Rollen chrom				
25.08.2010 KW34		10-019/0001		50,00
Stückliste:				
0001	800-K-005CR	Sternfuß Rohteil 5-armig mit Rollen chrom	Stl-Menge	Bedarf
0002	800-K-008	Möbelrolle 25 mm Kunststoff	1,00 Stk	50,00 Stk
0003	900-L-001	Sk. Schraube M6 x 30	5,00 Stk	250,00 Stk
			5,00 Stk	250,00 Stk
Position	Tätigkeit/Beschreibung	Ressource	Zeit in Min.	
1	Montieren	Mayrhofer Xaver	10,00	

Produktionsstücklisten ohne Begrenzung

Beliebig breite und tiefe Stücklisten auf Stammdaten- oder Auftragsebene werden eingelastet. Die anschließende Bedarfsrechnung resultiert in Lagerdispositionen und damit gegebenenfalls Bestellvorschläge für den Einkauf.

Fertigungsplan mit Ressourcenkontrolle

Über einen Fertigungsplan können dem Auftrag zugeordnete Ressourcen wie Maschinen- oder Mitarbeiterzeiten abgefragt und manuell oder per Zeiterfassungssystem eingegeben werden.

Die Rückmeldung der Produktionsaufträge führt zur Lagerzubuchung des Fertigproduktes und generiert automatisch die zugehörigen Materialentnahmescheine für die Komponenten.

Produktion außer Haus

Auch Produktion außer Haus ist kein Problem: Die Definition Zukauf mit Beistellung macht sie zur Sache des Einkaufs, der dem Lieferanten mit der Bestellung sämtliche fertigungsrelevanten Unterlagen, Beistellteile und eventuell sogar Ressourcen übergibt.

Varianten- und Auftragsstückliste

Kapazitätsübersicht

Produktionsplanung

Fertigungsplan

Verlängerte Werkbank (Zukauf mit Beistellung)

Materialentnahmeschein

Ressourcenverwaltung

Betriebsdatenerfassung

Vor-/Nachkalkulation

Laufende Kalkulation

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg

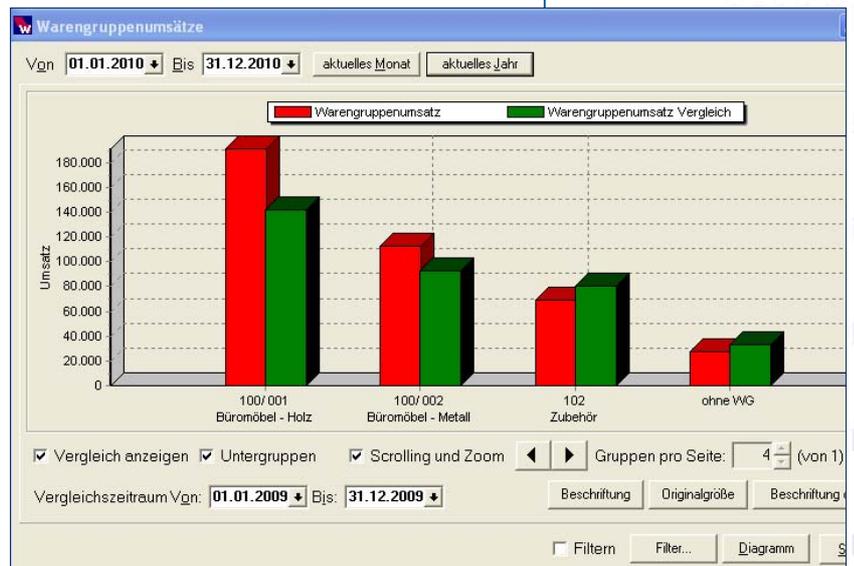


Handlungsfähige Geschäftsführung

ORLANDO-WAWI ist mandantenfähig und schließt die Möglichkeit mehrerer Standorte pro Mandant ebenso mit ein wie die Anlage von Filialen.

Sehr einfach lassen sich in ORLANDO-WAWI die Vorgaben der Geschäftsleitung als Regeln eingeben: Kalkulationsgrundlagen, Preisgestaltung über Artikel oder Kunden hinweg, Verprovisionierung von Aufträgen oder interne Berechtigungen.

Eingriffe sind auf jeder Ebene möglich. Sei es die Hereinnahme neuer Artikel oder Lieferanten oder die Wartung der Preisstrukturen: ORLANDO-WAWI stellt die nötigen Funktionen zur Verfügung.



Wissen ist Macht

Zu jeder Zeit herrscht Klarheit über alle Aspekte des Geschäftsverlaufs: Kalkulationen können über Artikel, Kunden, Lieferanten oder einzelne Aufträge geführt werden. ABC-Analysen und Umsatzstatistiken nach Kundengruppen stärken Ihre Kundenorientierung.

Berichte nach Ihrem Geschmack

Aus einem umfangreichen Paket an Berichtsvorlagen kann ausgewählt, kopiert und verändert werden, um stets die Übersicht zu behalten. Das wird ergänzt durch Datenexportmöglichkeiten in gängige Fremdprogramme wie MS-Excel zur weiteren Verarbeitung.

Lückenlose Dokumentation

Projekte können lückenlos vom Angebot über Einkauf und Produktion bis zur Schlussrechnung verfolgt und nachvollzogen werden. Die Geschäftsleitung erhält ein vollständiges Bild, das zur Diskussion mit dem Kunden hilfreich ist und suboptimale Abläufe optimieren hilft.

Projektkosten im Griff

Auch die Abrechnung von Projektstunden oder Vertreterprovisionen ist in ORLANDO-WAWI eine Aufgabe, die mit wenigen Mausklicks erledigt ist.

Management
Information
System

Projektübersicht

Angebotsvorkalkulation

Auftragsnachkalkulation

Unbegrenzter Datenzugriff
für Statistiken

Preispflege

Beliebig komplexe
Provisionsermittlung

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



Größe durch Zusammenarbeit

Was für Ihr Unternehmen recht ist, ist bei ORLANDO billig, weil von vornherein enthalten:

ORLANDO-WAWI verfügt in allen Bereichen über gut ausgebaute Schnittstellen zu Fremdprogrammen. Das erweitert die Möglichkeiten und spart manuelle Interaktion, somit Kosten und Fehlerquellen.

Das geht bis hin zum bidirektionalen Datenaustausch mit CAD-Systemen sowie Zeiterfassungs- oder Fibu-Programmen, aber auch zum elektronischen Datenaustausch mit Kunden und Lieferanten.

Name	Ausdruck	Format	Länge	ASCII
KN8	Artikel_Statistik.Artikel.Warennummer		8	Ja
Art des Geschaeftes			1	Ja
Statist. Verfahren			5	Ja
Warenbezeichnung	= Artikel_Statistik.Artikel.Bezeichnung...		140	Ja
Handelspartnerland	Artikel_Statistik.Adresse.Kunde.UIDN...		3	Ja
Ursprungsland	Artikel_Statistik.Artikel.Ursprungsland...		3	Ja
Eigenmasse in kg	= FormatZahl('#0', Artikel_Statistik.Arti...		15	Ja
Besondere Masseinheit	= FormatZahl('#0', Artikel_Statistik.Me...		13	Ja
Verkehrszweig			1	Ja

Import/Export und Standardschnittstellen

Adress- oder Artikelstammdaten können aus Listen importiert werden, Stücklisten aus CAD-Systemen. Nahtlos an ORLANDO-WAWI angebunden sind über diese Schnittstellen auch Zeiterfassungssysteme namhafter Hersteller, ebenso Produktionsplanungssysteme.

Das umfangreiche Berichtswesen wird durch Datenexportmöglichkeiten in gängige Fremdprogramme wie MS-Excel zur weiteren Verarbeitung ergänzt. Über ODBC-Schnittstellen steht die gesamte Datenbank für weitere Abfrage- und Auswertungsmöglichkeiten zur Verfügung.

Kommunikation mit System

Ohne Zeitverzug oder zusätzliche Arbeit werden Belege per Email, Fax oder EDIfakt mit Lieferanten oder Kunden ausgetauscht.

Direkt zur Buchhaltung

Die direkte Überleitung in Finanzbuchhaltungsprogramme verschiedener Hersteller erleichtert die Arbeit in der Administration und sorgt für einen rascheren Geldfluss vom Kunden.

Bei Verwendung von ORLANDO FiBu ist dieser Datenfluss bidirektional und läuft auch in die Warenwirtschaft zurück. So wird etwa eine Kreditlimitüberprüfung ohne Programmwechsel möglich.

Multifunktionale Export-/Import-Schnittstelle

ODBC-Zugriff

B2B Datenaustausch

EDI-Fakt

Datanorm

Intrastat

XML

MAPI (Email-Integration) / TAPI (Telefon-Integration)

Zeiterfassung

Kaufmännische Software für Ihren Betriebserfolg



CRM und Internet

Die Zeit bleibt nicht stehen. Mit ORLANDO-WAWI sind Sie gerüstet, mitzugehen.

CRM wird unter anderem unterstützt durch ein Kampagnenmanagement. Dieses ermöglicht das zielgruppen-gerechte Erreichen Ihrer Kundenbasis mit Sonder- oder Abverkaufsangeboten sowie Marketinginstrumenten wie etwa einem Newsletter.

Auch der Verkauf über Internet ist ORLANDO nicht fremd: Eine Schnittstelle zu b2b ermöglicht die Realisierung eines Webshop, der direkt auf echte Verfügbarkeitsdaten zugreift und innerbetrieblich alle Aktionen für eine schnelle und korrekte Bedienung des Internet-Kunden auslöst.

Kampagnen

Datum	Nummer	Bezeichnung
11.01.2010	10-003	Jahreskatalog 2010
11.01.2010	10-004	Newsletter 01/2010
01.02.2010	10-005	Newsletter 02/2010
04.02.2010	10-006	Frühjahrsaktion Büromöbel
01.03.2010	10-007	Newsletter 03/2010
01.04.2010	10-008	Newsletter 04/2010
03.05.2010	10-009	Newsletter 05/2010
01.06.2010	10-010	Newsletter 06/2010
01.07.2010	10-011	Newsletter 07/2010
15.07.2010	10-012	Erhebung Kundenzufriedenheit
02.08.2010	10-013	Newsletter 08/2010
01.09.2010	10-014	Herbstaktion Bürostühle

Aktivitäten für Kampagne "10-014", Herbstaktion Bürostühle

Pos	Bezeichnung	Termin	Status
1	Grafisches Design ausarbeiten	30.07.2010	In Bearbeitung
2	Angebote ausarbeiten	09.08.2010	Offen
3	Adressen selektieren	16.08.2010	Offen
4	E-Mailversand	01.09.2010	Offen

Sortieren nach: Eltern

Info... Dokumente... Löschen Ändern... Neu

ebenfalls **ORLANDO**

ORLANDO-FIBU

ORLANDO-FIBU deckt mit den Modulen Finanzbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung und Kostenrechnung alle Kernbereiche des betrieblichen Rechnungswesens durchgängig und vollständig dokumentiert ab.

ORLANDO-LOHN

Personalverrechnung mit der Flexibilität heutiger Arbeitszeitmodelle. Stets auf dem Stand der Gesetzgebung und mit direkter persönlicher Betreuung.

ORLANDO-Compact

Arbeitserleichterung und Liquiditätssteigerung für Freiberufler und Kleinbetriebe: Einnahmen-/Ausgabenrechner profitieren von Leistung, vom Fakturenprogramm über die Belegerfassung bis zum Mahnwesen.

Lieferantenbeziehung

Kundenbindung

Kampagnenmanagement

Dokumentenverwaltung

Management
Information
System

WebShop

E-Commerce

DECOM Softwareentwicklung GmbH & Co KG

Wolfenraustraße 20b · A-4400 Steyr
Tel. +43 (0)7252 / 52453-0
Email: office@decom.at · Homepage: www.decom.at

CPS Radlherr GmbH

Grabenweg 3a · A-6020 Innsbruck
Tel. +43 (0)512 / 363701-850
Email: office@cps.at · Homepage: www.cps.at

BOS EDV GmbH & Co KG

Bad Haller Straße 23 · A-4550 Kremsmünster
Tel. +43 (0)7583 / 5566-0
Email: office@bos.at · Homepage: www.bos.at