



Flexibilität von CoCreate-Produkten und Lizenzmodell überzeugt Jung-Unternehmer wie TecMation

Die Situation

“Die Bürokratie einer Gründung ist nicht zu unterschätzen. Kosten von weniger als 30 € pro Tag für die Subskriptions-Lizenzen von CoCreate anstelle einer großen Anfangsinvestition kamen uns da natürlich sehr entgegen.”

Siegfried Schwarzer, Geschäftsführer TecMation



Das Unternehmen

Die TecMation Sondermaschinenbau GmbH mit Sitz in Amberg wurde im Juli 2005 gegründet. Das Unternehmen konzentriert sich mit derzeit 8 Mitarbeitern auf die



Die Herausforderungen

- Neugründung des Unternehmens mit geringem Kapitalbedarf
- Entwicklung von Montage-Anlagen auf Basis der Konstruktionsdaten der Kunden, die in unterschiedlichen Systemen erstellt werden
- Häufige Änderungen bis kurz vor der Auslieferung der Montage-Anlagen
- Kunden wollen Anlagen-Modelle bei Projektende übernehmen

Entwicklung von Automaten und Anlagen für die Montage von Klein- und Kleinstteilen. Zum Kundenkreis gehören Automobilzulieferer, die Telekommunikationsbranche und die Elektronik-Industrie.

Die Lösung

- OneSpace Designer Modeling Subskription

Das Ergebnis

- Subskriptions-Lizenzen reduzieren Investitionsbedarf auf 30 %
- Laufende Kosten von weniger als 30 € pro Tag
- Problemloser Datenaustausch mit Kunden und Lieferanten
- Weiterbearbeitung von Daten des Kunden einfach möglich
- Späte Änderungen dank dynamischer Modellierung



Das derzeit wichtigste Kommunikationsmittel – das Handy – besteht aus mehr als 100 Klein- und Kleinstteilen, die an mehreren Montage-Stationen, -Automaten und Handmontage-Plätzen möglichst kosteneffizient zusammengebaut werden – der Preisdruck in der Branche ist enorm hoch.

Die erst im Juli 2005 gegründete TecMation Sondermaschinenbau GmbH realisiert im Auftrag eines Komponenten-Zulieferers die Montage-Automation für Handy-Unterschalen von Siemens. An Rundschalttischen werden Bauteile wie Lautsprecher, Mikrofon und Antenne automatisch zugeführt und montiert. Dann erfolgt die funktionale Prüfung aller Komponenten, Schlechteile werden ausselektiert, Gutteile automatisch gekennzeichnet und verpackt.

Die Realisierung der Anlage erfolgt in enger Zusammenarbeit mit dem Kunden. Auf Basis der gemeinsamen Projektierung anhand des 3D-Modells der Handys wird die Anlage von TecMation in OneSpace Designer Modeling konstruiert.

„Die Offenheit von OneSpace Designer, die es uns erlaubt mit beliebigen Fremddaten zu arbeiten, bietet uns große Vorteile. Dynamische Modellierung erlaubt es uns, bereits in der manuellen Montage erprobte Konstruktionen aus dem Sondermaschinenbau unserer Kunden, für unsere Automaten zu übernehmen und weiter zu bearbeiten“, meint Roland Rähr, Geschäftsführer und zuständig für die Konstruktion bei TecMation. „Wir können uns damit flexibel auf Kundenumgebungen einstellen.“

Auch die einfache Änderbarkeit der 3D-Modelle in Designer Modeling, insbesondere in den späten Entwicklungsphasen, hat für das Unternehmen große Bedeutung. Die kurzen Produktlebenszyklen verursachen einen enormen Zeitdruck in der Entwicklung, was sich auf Realisierung und Weiterentwicklung der Anlagen niederschlägt. „Bei durchschnittlichen Projektdurchlaufzeiten von 4-6 Monaten kann es noch eine Woche vor Auslie-

ferung zu Änderungen kommen“ sagt Rähr. „Diese Änderungen in letzter Minute sind keine Seltenheit. Manchmal ist ein Handy-Modell bereits nach Wochen veraltet, so dass wir die Anlage laufend anpassen müssen.“

Die Anlagenteile werden extern gefertigt, der Fertigungspartner erhält die aus OneSpace Designer Modeling abgeleiteten 2D-Zeichnungen bzw. 3D-Modelle bei Freiformflächen-Komponenten.

Nach Montage der Anlage bei TecMation und Programmierung durch einen weiteren Lieferanten wird sie vor Ort in Betrieb genommen und das Anlagen-Modell zur Pflege an den Kunden übergeben. Kleinere Änderungen werden vom Kunden selbst durchgeführt und im Modell dokumentiert, nach zwei Jahren werden die Montage-Anlagen komplett erneuert. „Der problemlose Datenaustausch zahlt sich damit auch für unsere Kunden aus. Wir erhalten nicht nur die Anlage für den Umbau sondern auch das Modell mit allen Änderungen. Mit einem parametrischen System könnten wir eine derartige Vorgehensweise wohl kaum realisieren“, sagt Rähr.

Finanziell profitiert TecMation von den flexiblen Preismodellen bei CoCreate. Die Subskriptions-Lizenz inkl. Wartung ermöglicht sofortige Produktivität bei minimalem Kapitaleinsatz – für ein junges Unternehmen mit knappem Budget ein großer Vorteil.

„Die Bürokratie einer Gründung ist nicht zu unterschätzen. Aufwändige Anträge für Förderungen und langwierige Gespräche mit den Banken liegen hinter uns“, erzählt Siegfried Schwarzer, als Geschäftsführer bei TecMation zuständig für Vertrieb und kaufmännische Fragen. „Kosten von weniger als 30 € pro Tag durch die Subskriptions-Lizenzen von CoCreate anstelle einer großen Anfangsinvestition kam uns da natürlich sehr entgegen.“

Für weitere Informationen
kontaktieren Sie uns bitte direkt
oder besuchen Sie unsere
Webpage: www.cocreate.de

Co|Create

Europa
Telefon: (49) 7031-951-2222

Japan
Telefon: (81) 42-352-5200

Taiwan
Telefon: (886) 227-783255

USA
Telefon: (1) 970-267-8000

Korea
Telefon: (82) 2-3480-6868

Singapur
Telefon: (65) 6393-2410

Alle Rechte an dieser Dokumentation vorbehalten. Hierzu zählt insbesondere das Recht auf Vervielfältigung und Übersetzung. Technische Änderungen vorbehalten.

© CoCreate Software GmbH & Co. KG
(10/05)